

Franchisesysteme auf Herz und Niere prüfen

Gewusst wie: So finden Gründungsinteressierte das zu ihnen passende Konzept

Köln, 23. Oktober 2006 Wer kennt sie nicht, die Warnung vor schwarzen Schafen in der Franchisebranche. Unter den 870 Systemen, die in Deutschland um Franchise-Nehmer buhlen, gibt es ganz hervorragende Systeme, aber auch das eine oder andere System, um das Gründer lieber einen Bogen machten sollten.

Für viele Gründer stellt sich daher die Frage, wie man die vermeintlich „schwarzen Schafe“ der Branche erkennen kann. „Viele Gründer glauben, dass die Größe eines Systems ein entscheidendes Merkmal für die Güte eines Franchisegebers darstellt“, sagt Stephan H. Aschenbrenner, Geschäftsführer von initiat. Zusammen mit seinem Beraternetzwerk begleitet er jedes Jahr rund 300 Franchisenehmer beim Schritt in die Selbstständigkeit. „Es gibt ganz hervorragende Systeme, die neu am Markt sind und Gründern gerade deswegen sehr gute Einstiegs- und Wachstumschancen bieten“, ergänzt Aschenbrenner.

Um einen Franchisegeber auf Herz und Niere zu prüfen, hat initiat einen „System-Prüfungs-Prozess“ (SSP) entwickelt und für alle Franchiseinteressierten unter http://www.initiat.de/bk_systemherz.php zugänglich gemacht. In einem mehrstufigen Ablauf kann damit jeder Gründer Schritt für Schritt prüfen, ob der Franchisegeber, die für ihn jeweils wichtigen Qualitätskriterien erfüllt. Über die Prüfung der ersten Informationen bis hin zur vorvertraglichen Aufklärungspflicht des Franchisegebers sind hier alle Schritte dokumentiert. initiat selbst prüft jedes Jahr mit einem eigenen Team Franchisesysteme, um die besten in seine Empfehlungsliste aufzunehmen. Rund 300 Gründer finden pro Jahr aus dem Qualitätsportfolio von initiat die zu ihnen passende Franchiseidee. Weiterführende Informationen zu ausgewählten und Erfolg versprechenden Franchisesystemen sind unter www.initiat.de zu finden.

Auch der Deutsche Franchise-Verband (DFV) e.V., die Dachorganisation der Deutschen Franchisegeber, hat sich dem Thema „Qualität von Franchisesystemen“ angenommen. Im Rahmen des DFV-System-Checks müssen sich alle Mitglieder des Verbandes in den kommenden Jahren einer ausführlichen Prüfung unterziehen.

initiat in Kürze:

initiat mit Hauptsitz in Köln ist ein auf die Beratung und Vermittlung von Existenzgründern im Franchising spezialisiertes Unternehmen. Die Gründerberatung versteht sich als erster Ansprechpartner, wann immer es um zukunftsweisende Geschäftsideen, solide Gründungsfinanzierungen und um dauerhaft erfolgreiche Unternehmensgründungen geht. Die initiat GmbH berät Gründungsinteressierte an allen wichtigen Wirtschaftsstandorten. Mit derzeit zwölf Büros in Berlin, Bielefeld, Dortmund, Düsseldorf, Hamburg, Hannover, Köln, Leipzig, München, Nürnberg, Stuttgart und Wiesbaden hat sie sich erfolgreich auf dem Gründermarkt etabliert. initiat ist dem Deutschen Franchise-Verband e.V. (DFV) als Mitglied mit Expertenstatus assoziiert. In der eigenen Unternehmensentwicklung setzt initiat ebenfalls auf das Franchise-Modell. Alle Büros werden von eigenständigen Unternehmern geführt.

Diese Presseinformation ist freigegeben zur sofortigen Veröffentlichung.

Ansprechpartner für die Presse

initiat GmbH
Stephan H. Aschenbrenner
Dillenburger Straße 71
51105 Köln
Tel.: +49 (0) 2 21/46 02 34 22
Mobil: +49 (0) 17 8 / 80 32 39 1
Fax: +49 (0) 2 21/46 02 34 29
Mail: stephan.aschenbrenner@initiat.de
www.initiat.de

